

eBook

Finalmente, o Segredo para Aumentar o Faturamento do VAREJO!

Descubra a nova operação que transformou resultados de empresas com **fluxo de caixa negativo** em números de muito sucesso através de múltiplas vendas diárias!

Uma nova estratégia de **captação de receitas** que permite às empresas optantes aplicar os recursos em diversos canais: expansão, retenção de talentos, marketing e outros!



Índice

1. Antes de tudo, uma reflexão... e uma ótima notícia!
2. Introdução
3. Situação atual do varejo no país...
4. O que fazer diante desse cenário?
5. Eis a oportunidade para aumentar as receitas de sua empresa...
6. 11 Vantagens e muito mais...
7. Retorno financeiro...
8. Não perca mais tempo!



Antes de tudo, uma reflexão... e uma ótima notícia!

Em sua operação de varejo, sua empresa está:

a. () No vermelho e você preocupado com as vendas, fechamento de lojas e até com o desemprego?

b. () No equilíbrio, porém apenas cobrindo as despesas e você não vê alternativas em melhorar seus resultados?

c. () Com baixo lucro mas correndo risco de perdê-lo a qualquer momento pela inconstância econômica? Ou...

d. () Com bom lucro mas você quer melhorá-lo e adquirir receitas extras para aumentar sua performance, expandir seus negócios e reter seus talentos?

Tenho uma ótima notícia: esse projeto vai ajudar você e sua empresa em qualquer das alternativas que estiverem passando neste momento!!

Como o principal executivo financeiro de um grupo que fatura mais de R\$ 5 bilhões/ano me disse em nossa última conversa: "**Adriano, o que está nos ajudando a manter o equilíbrio e não baixar nossas portas é essa operação!**"

Você quer saber qual operação é essa?

Leia até o final...tenho certeza de que você vai considerar muito interessante e querer saber mais!!



Introdução

Oi, tudo bem?

Bem, antes de começar com o conteúdo, rapidamente vou me apresentar.

Meu nome é Adriano Duque, sou especialista em seguros corporativos e depois de anos atuando no mundo de grandes seguradoras, estou à frente da Diretoria Comercial da Doutores do Seguro Corretora.

Em anos de mercado aprendi muitas coisas, graças a Deus, mas nada se compara ao que eu quero que você conheça agora, aqui comigo.

Uma oportunidade que pode TRANSFORMAR os resultados de seu negócio e fazer você destacar-se em sua empresa como o responsável por introduzir essa operação de sucesso!

Mas...você deve estar se perguntando o por quê dessa foto ao lado, não é?

O motivo é simples...te convido a fazer uma verdadeira viagem..uma viagem com destino a essa proposta de negócios que pode levar tanto sua empresa quanto você a um novo patamar...

As empresas que já aderiram já estão faturando muito alto!

Leia até o final, você vai se surpreender!!



Situação atual do Varejo no país...

A situação tem sido desafiadora, não é?

Os últimos 3 anos foram os piores de resultados do varejo brasileiro!

Segundo a CNC (Confederação Nacional do Comércio), o número de lojas fechadas no comércio em 2016 superou 200 mil pontos.

As grandes empresas demitiram pelo menos 750 mil pessoas e o total no varejo superou 230 mil trabalhadores!

O cenário está realmente complicado...ambiente de vendas em queda prolongada, pouca expectativa de reversão no curto prazo e o varejo sempre obrigado a cortar custos!

Fatores que desencadearam essa situação: redução no consumo pelo baixo poder aquisitivo da população, desemprego e a recessão econômica!

Em 2017 os números não foram muito animadores.

Um exemplo: em notícia divulgada no site varejo.org, a B2W, dona dos sites Submarino, Shoptime e Americanas.com, divulgou prejuízos de R\$ 88,17 milhões no 3º trimestre de 2017, piora de 39,2% quando comparado com o mesmo período de 2016 = queda de 14% na receita líquida do trimestre!



O que fazer diante desse cenário?



Nesta época de CRISE são URGENTES novas fontes de receitas para o Varejo!

É NECESSÁRIO implementar novas fontes de arrecadações a fim de compensar esses números!

Fazer como algumas empresas que já estão GANHANDO MUITO DINHEIRO com esta OPORTUNIDADE!

Sabe por que? O foco delas está na sua principal necessidade...

Aumentar **IMEDIATAMENTE** o faturamento e a base de clientes, fidelizando-os, fortalecendo a marca e destacando-se perante os concorrentes!

O que fazer, então?

EIS A OPORTUNIDADE PARA AUMENTAR AS RECEITAS DE SUA EMPRESA...



UMA ALIANÇA ESTRATÉGICA ENTRE A SUA EMPRESA E A DOUTORES DO SEGURO!

Você, gestor do varejo, possuindo lojas físicas e/ou e-commerce, precisa URGENTEMENTE implementar vendas de produtos de seguros adicionadas às suas ofertas de negócios!

Isso vai gerar vantagem competitiva para sua empresa e proteção aos seus clientes!

Você nunca parou para pensar por que grandes redes como lojas de departamentos, supermercados e outras empresas já tem essa operação no seu dia-a-dia?

Produtos de seguros cobrindo e garantindo situações como: dívida parcelada do cliente na ocorrência de um desemprego, fatura do cartão de sua loja, garantia estendida do aparelho adquirido, roubo e furto de celulares, sorteios...exemplos de ótimos retornos às empresas pelo alto comissionamento previsto em cada venda!

Sim, essas empresas sabem que esse negócio é excelente e ALTAMENTE LUCRATIVO!

São INÚMERAS VANTAGENS...veja no próximo capítulo!

11 VANTAGENS E MUITO MAIS...

1. AUMENTO IMEDIATO DO FATURAMENTO
2. FIDELIZAÇÃO DOS CLIENTES E PROTEÇÃO DOS SEGUROS AOS MESMOS
3. FORTALECIMENTO DA MARCA
4. GANHO DE MERCADO PELA AMPLIAÇÃO DAS OFERTAS
5. EM CADA PRODUTO VENDIDO ALTO RETORNO EM COMISSÃO
6. PRODUTOS NÃO PERECÍVEIS
7. SEM CUSTOS DE ESTOQUE OU ARMAZENAGEM
8. SEM QUESTÕES DE LOGÍSTICA OU TRANSPORTE
9. SEM RISCOS DE FRAUDES INTERNAS = SEM PERDAS
10. REDUÇÃO DA INADIMPLÊNCIA
11. MÍNIMO TRABALHO PARA VENDER



RETORNO FINANCEIRO...

O retorno financeiro para sua empresa está diretamente atrelado à quantidade de vendas que você estimulará sua equipe em cada loja.



Já existem exemplos no mercado de empresas faturando literalmente MILHARES e até MILHÕES de reais (R\$) por ano em comissionamento!

Junte-se a esse seleto grupo!

Gostaria de conhecer mais detalhes e alguns exemplos?

Entre em contato conosco!



Não perca mais tempo! Entre em contato conosco AGORA!

Vamos desenhar uma proposta GRATUITA para você com as melhores opções de produtos a serem destinados aos seus clientes!

Vamos agendar uma reunião ou bate papo sem compromisso...você não vai se arrepender!

Muito obrigado!

ADRIANO DUQUE
DIRETOR COMERCIAL
ADRIANO.DUQUE@DOUTORESDOSEGURO.COM.BR
(11) 9 7797-6811 (WHATSAPP)
WWW.DOUTORESDOSEGURO.COM.BR

